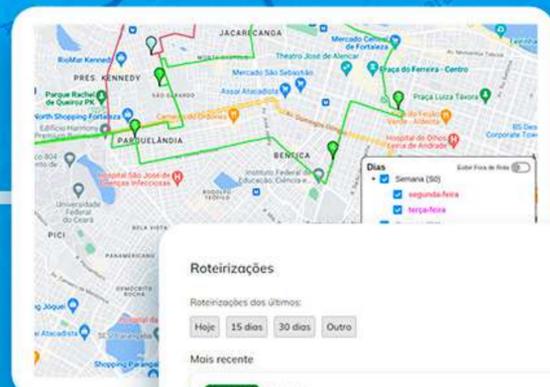
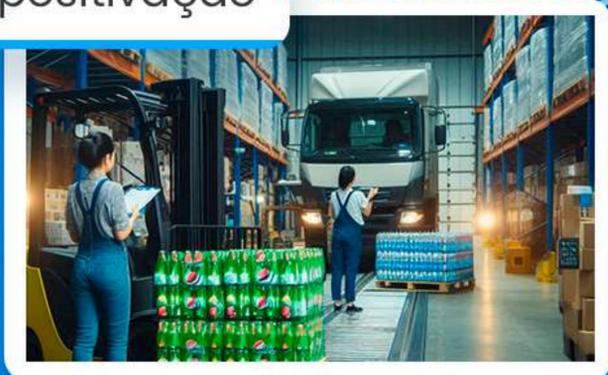


Roteirize: O sistema inteligente que desenvolve o roteiro de visitas perfeito para o seu time de vendas externas.

Criar roteiro

positivação



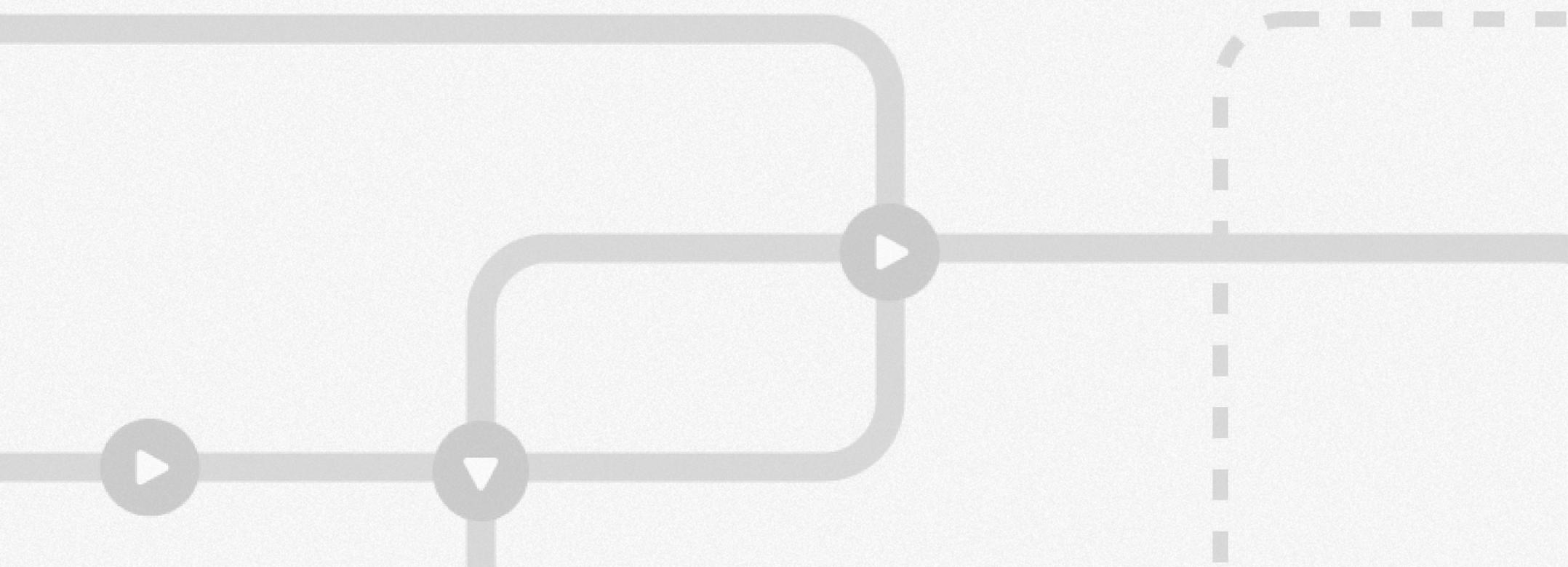
SEGUNDA-FEIRA

10 rotas cadastradas

5,9km economizados

Sumário

- 3** Introdução
- 4** O que é o Roteirizze?
- 6** Quilometragem x visita
- 8** Caixeiro-viajante
- 10** Recursos do Roteirizze
- 12** Implantação do Roteirizze
- 13** Histórias de sucesso



Introdução

Descubra tudo o que você precisa saber sobre o Roteirize, o nosso sistema inteligente projetado para otimizar o roteiro de visitas do seu time de vendas externas.

Este e-book detalhado **oferece uma visão abrangente do sistema**, desde a sua definição e funcionamento, até as suas funcionalidades. Explore ainda as histórias de sucesso inspiradoras e entenda como o Roteirize pode transformar as suas operações, ajudando você a alcançar mais produtividade e eficiência.

Introdução

01 O que é o Roteirizze?

O sistema de roteirização de visitas desenvolvido pela Polibras Software

O Roteirizze busca a melhor forma de organizar as visitas de um vendedor externo a várias lojas em um determinado período, considerando:

- a frequência das visitas;
- o tempo em cada loja;
- a distância entre as lojas visitadas e a casa do vendedor;
- a expectativa de ganho em cada visita feita.

E muitos outros parâmetros essenciais para o seu negócio.



Estratégia comercial

Todas as roteirizações são definidas de acordo com a estratégia comercial da sua empresa. Com isso, o sistema planejará a cobertura diária para um ciclo completo de visitas.



Não é uma ferramenta de logística

O sistema de roteirização de visitas otimiza os roteiros dos vendedores que precisam visitar clientes, priorizando fatores como janelas de tempo e duração das visitas para maximizar a eficiência. Já um sistema de roteirização logística otimiza o transporte de mercadorias, focando na eficiência do percurso entre armazéns, centros de distribuição e pontos de entrega.



O Roteirize foi desenvolvido para ajudar as empresas com vendedores externos a alcançarem a máxima eficiência nas visitas.

A ferramenta resolve a complexidade de lidar com muitas variáveis e regras de roteirização que os humanos, mesmo usando ferramentas como Excel e Google Maps, não conseguem gerenciar simultaneamente.



02 Quilometragem x visita

Rodar mais não significa ter mais visitas

Deixar a decisão de quais lojas visitar a cargo do vendedor ou supervisor pode resultar em visitas tendenciosas, o que não garante a melhor performance. O grande segredo é garantir a cobertura com o máximo de tempo em loja, e não em deslocamento.

O Roteirize aumenta a cobertura diária, otimizando as rotas para maximizar o tempo que os seus profissionais passam em cada loja.

O algoritmo do Roteirize utiliza diversos parâmetros para calcular a melhor sequência de roteiros de visitas para cada vendedor, ajustando-se à estratégia comercial da empresa, seja ela focada em cobertura de área, presença no ponto de venda, aumento de mix ou fortalecimento do relacionamento para aumentar a credibilidade.

É fundamental estar alinhado com a estratégia da empresa, pois rodar mais não significa que seu vendedor cobrirá mais áreas de forma eficiente.



Atualmente, o custo da sua visita é maior do que a receita gerada por ela?

Quando o vendedor tem mais lojas para visitar do que o tempo disponível, o Roteirize identifica as lojas mais distantes e com o menor potencial de compra.

A ferramenta, então, sugere automaticamente as lojas mais vantajosas para visitas presenciais. As lojas que ficam fora do roteiro podem ser atendidas por outros canais de vendas da sua empresa, tornando o processo mais eficiente e financeiramente viável.

Assim, você maximiza o tempo dos vendedores e o potencial de ganho, enquanto garante que todas as lojas sejam atendidas da melhor forma possível.



03 Roteirização de caixeiro-viajante

É possível roteirizar caixeiro-viajante?

Caixeiro-viajante são vendedores itinerantes que viajam de cidade em cidade para vender diferentes produtos. Para empresas que contam com esses perfis de profissionais, o principal desafio é determinar um roteiro que inclua as diferentes paradas, estádias, além das visitas às lojas. Mas com o Roteirize é diferente! O sistema determina o roteiro mais eficiente. Tudo visando a economia de tempo e recursos.





Nem todo vendedor vai se adaptar à rotina do caixeiro-viajante. O que o Roteirizze faz é apresentar as áreas onde, para uma melhor cobertura, o ideal seria adotar essa estratégia.

O Roteirizze analisa diversos parâmetros e ajusta a sequência de roteiros de visitas, mostrando se a abordagem mais eficaz para garantir a melhor cobertura de visitas nas lojas é a do caixeiro-viajante ou outro método. Dessa forma, ele ajuda a empresa a decidir a melhor forma de organizar as suas visitas, adaptando-se à realidade e às necessidades específicas de cada vendedor e região, otimizando assim, a performance e a eficiência das operações de campo.

Recursos que o Roteirizze disponibiliza para o seu negócio

Conheça as funcionalidades do Roteirizze

- Trata feriados, ajustando a rota conforme a estratégia da empresa na semana de descanso.

- Analisa a capacidade da equipe comparando frequência/tempo de atendimento com a capacidade de atendimento e deslocamento, identificando se a equipe está ajustada, subdimensionada ou superdimensionada.

- Configura horários de trabalho e carga horária por agente ou grupo de agentes.

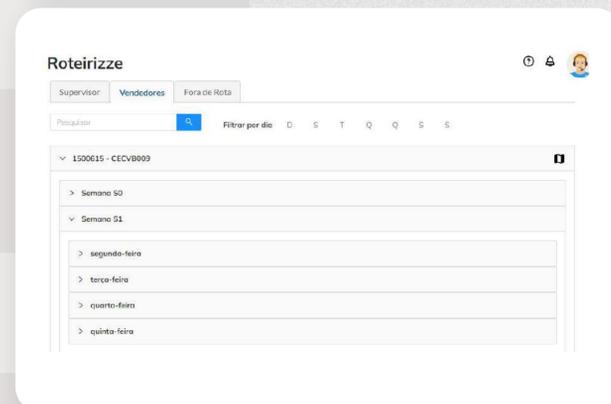
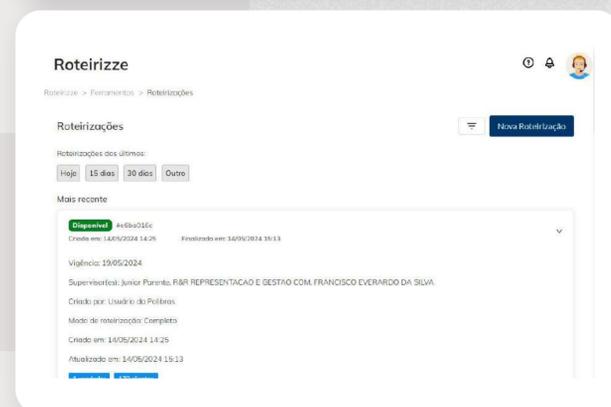
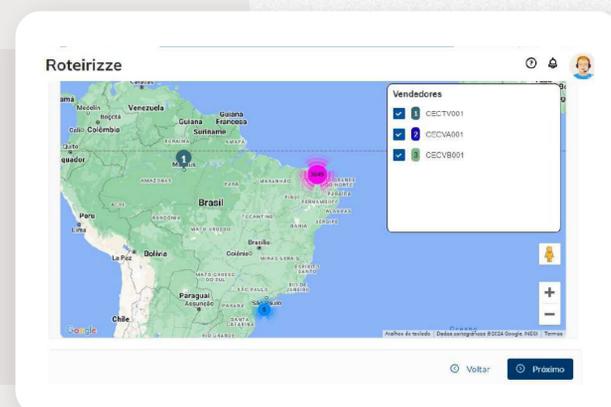
- Define restrições de atendimento por dia, turno ou semana em nível de loja, com possibilidade de importação via Excel.

- Exibe a carga de trabalho média por semana por vendedor e identifica a capacidade ociosa.

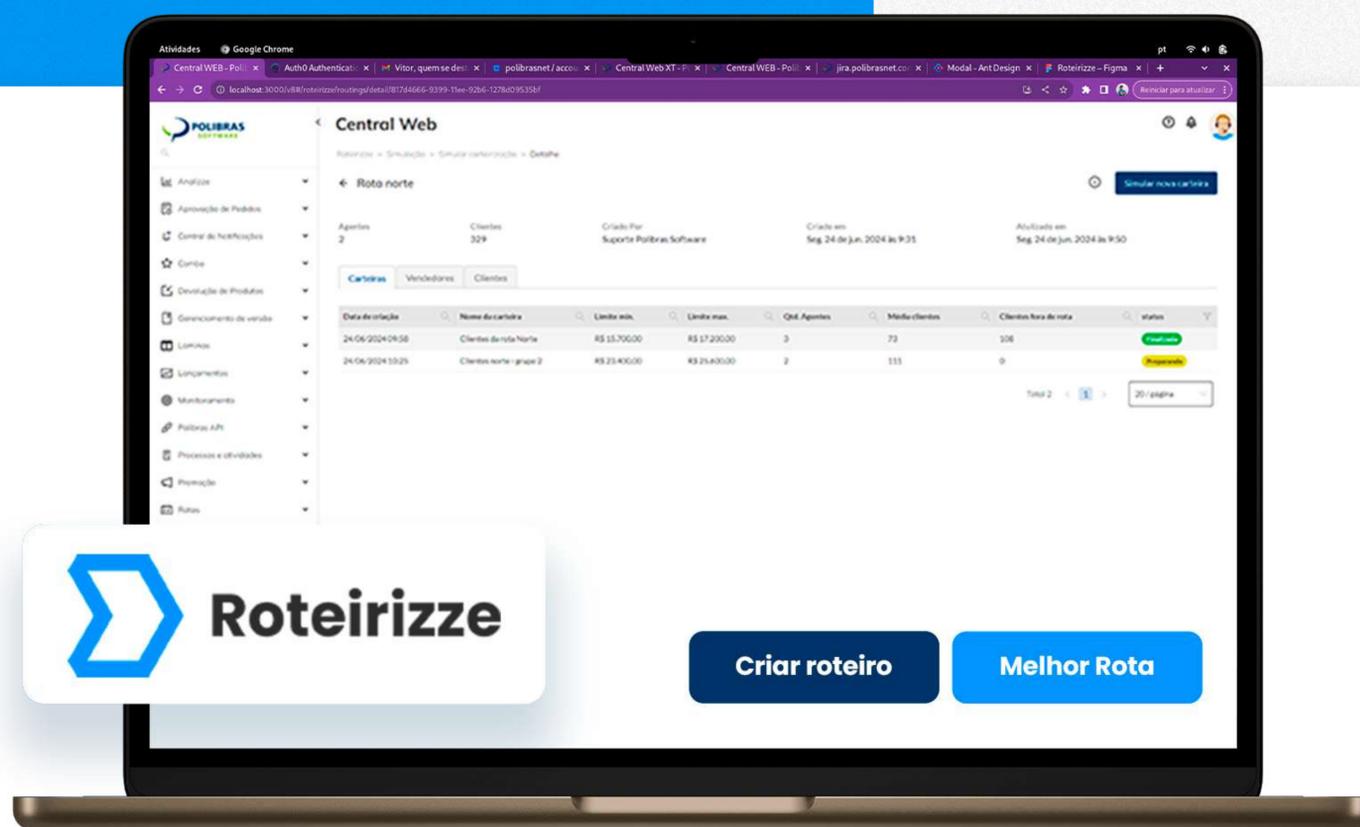
- Oferece um painel para acompanhar e ajustar o balanceamento das rotas.

- Roteiros atualizados automaticamente.

- Exporta os resultados das roteirizações via Excel para análise em outras ferramentas.



A solução ideal para indústrias e distribuidoras que precisam gerenciar estrategicamente a rotina de visitas. Tudo integrado com o seu ERP e Força de Vendas.



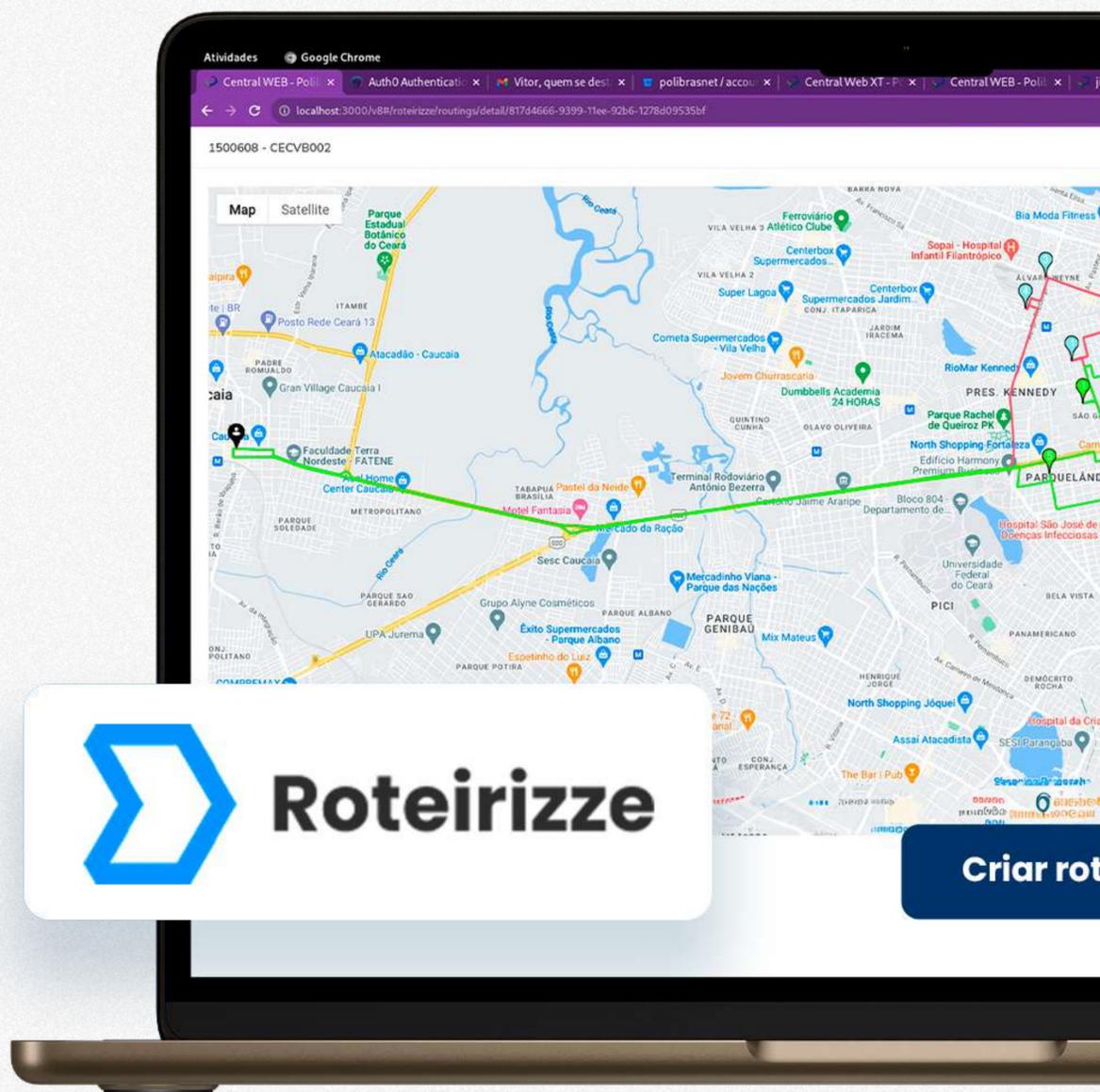
11 | Roteirizze: o sistema inteligente que desenvolve o roteiro de visitas perfeito para o seu time de vendas externas.

05 Implantação do Roteirizze

Adquiri o Roteirizze, e agora?

A implantação do sistema de roteirização é conduzida de maneira remota para garantir praticidade e eficiência.

Uma vez implantado, nossa equipe oferece suporte especializado contínuo para resolver qualquer questão técnica ou operacional que possa surgir. Além disso, proporcionamos treinamento detalhado para capacitar a sua equipe a utilizar todos os recursos da plataforma de forma eficaz, assegurando que você aproveite ao máximo as funcionalidades disponíveis e otimize as suas operações de roteirização com confiança e sucesso.



RESULTADOS

Histórias de sucesso

JSB Distribuidora

Hoje o vendedor trabalha na região que o roteirizador fez o mapa de atendimento com o menor percurso. Antes ele saía atendendo em qualquer área.

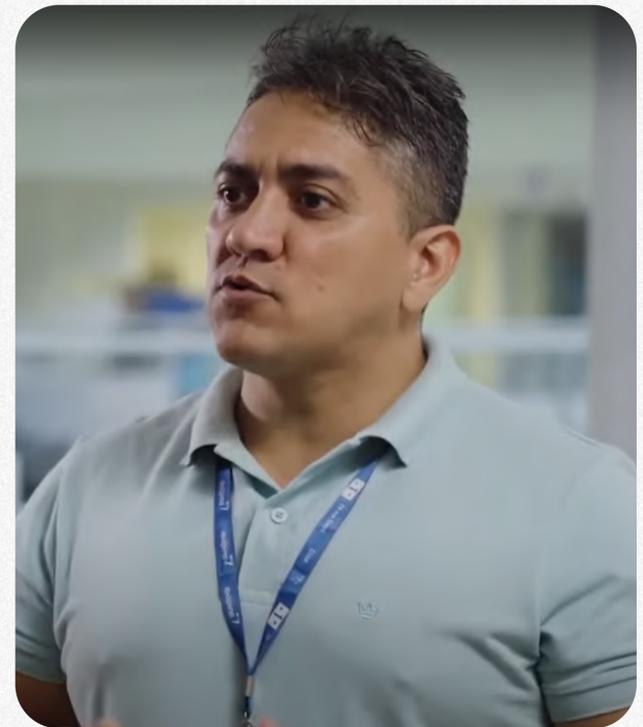
Isso cresceu o faturamento da empresa, pedidos, positivação e entregamos os resultados esperados pelas indústrias.”



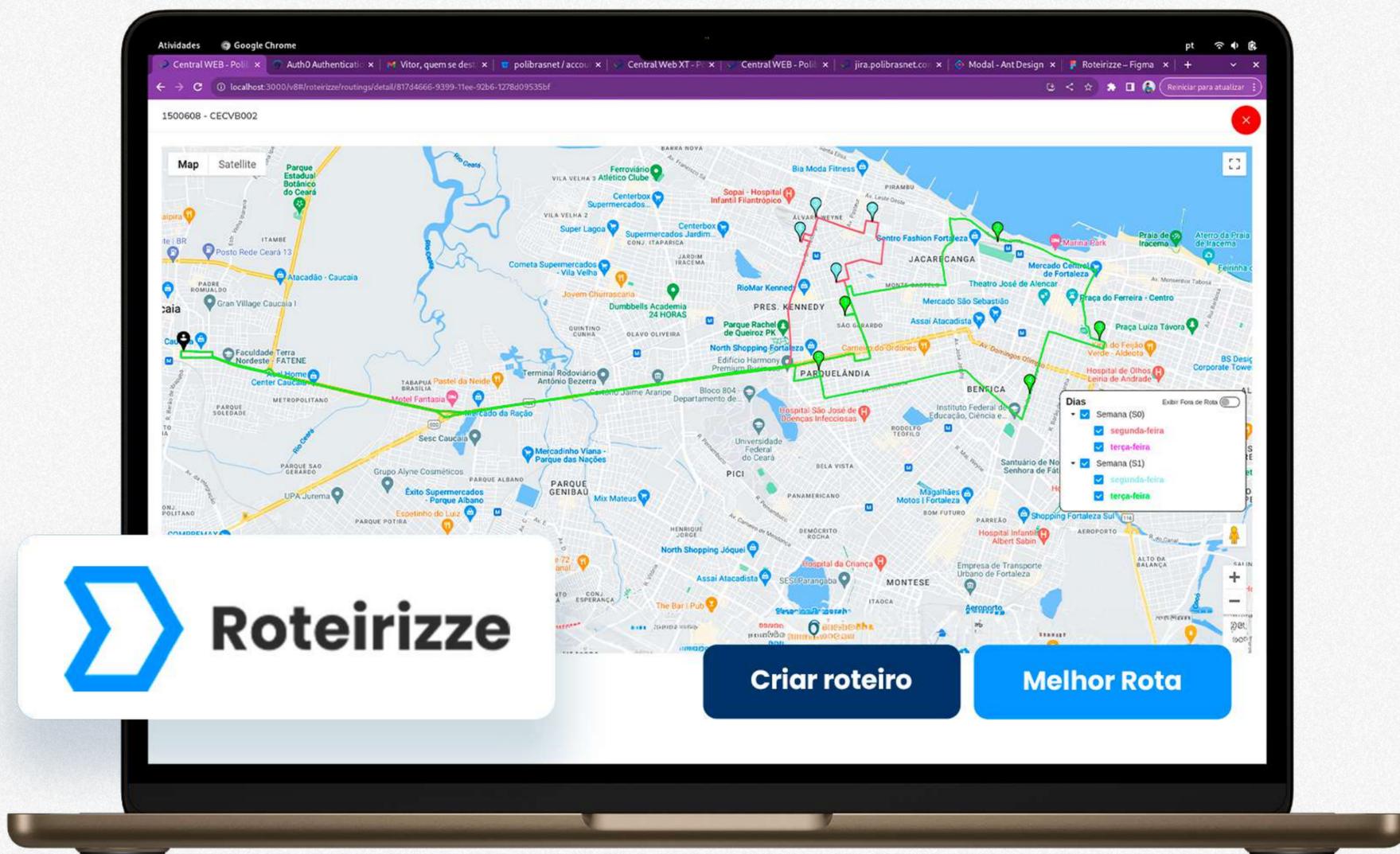
Flávio Batista
Gerente Comercial

Grupo Ibiapina Distribuidora

O Roteirizze traz para mim onde o vendedor vai visitar, quando, sequência... hoje tenho números e informações suficientes nas quais posso decidir através delas."



Cleiton Bonfim
Gerente de T.I.



Conheça agora a solução que
levará a roteirização da sua
empresa ao próximo nível.

www.polibrassoftware.com.br
85 4008-4532

www.polibrassoftware.com.br
85 4008-4532

